講座割

		講座タイトル	講 師
13:00	劇場1	「また行きたい！が溢れる劇場」 はじまりの瞬間にまた行きたい！は決まる～劇場の幕あけの瞬間	株式会社S・Yワークス 人財創造部 Happiness社員創造インストラクター 鈴木 富美
	劇場2	「季節で劇的に変わる店舗劇場」 情緒を育む～季節の劇的な先取りと名残の演出の劇場	株式会社S・Yワークス 人財創造部　チームリーダー 佐々木 瑛理
	劇場3	「商品を偉くする劇場」 おっとビックリ！これが原点劇場	株式会社S・Yワークス 経営コンサルティング部 販売&人財育成トレーナー 玉虫 祥子
	劇場4	「ずっとあなたのお客様でいたい劇場」 心の中の希いを引き出し叶える喜び劇場	株式会社S・Yワークス 人財創造部　チームリーダー 佐々木 瑛理
17:30	劇場5	「心に残る風景をつくる一瞬が永遠劇場」 人生で一番幸せな時劇場～記憶価値～	株式会社S・Yワークス 代表取締役 佐藤 芳直

会場のご案内

ビジョンセンター東京駅前

〒103-0028 東京都中央区八重洲1−8−17
新槇町ビル6F

── アクセス ──

JR東京駅 八重洲北口・中央口 徒歩1分
（八重洲地下街直結、地下街18番出口 徒歩0分）
東京メトロ 銀座線・東西線
「日本橋駅（B3出口）」徒歩5分



※近隣に「ビジョンセンター**東京八重洲**」もございますので、お間違いの無いようお気をつけてお越しください。

ご参加費用（税込）　お一人様【S・Y会員様】23,000円 ／【一般】27,000円

※S・Y会員とは月刊オーディオ、S・Yサークル会員が対象です。

※申込み用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。
　法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
※お申込が必要人数に達しない場合、セミナーを中止させて頂く場合がございます。
　その場合のご連絡は2027年1月5日（火）までにいたします。
※お申込み後のキャンセルのお申し出がある場合は、2026年12月28日（月）17時までにご連絡ください。
　それ以降のご連絡の場合は参加費の100％をキャンセル料金として申し受けますのでご了承ください。

S・Y WORKS 人財創造経営コンサルティング
株式会社S・Yワークス
〒980-0811
宮城県仙台市青葉区一番町1−2−25 仙台NSビル8階
TEL：022−722−2007　　FAX：022−722−1770
担当／島田真希・佐々木瑛理・玉虫祥子・鈴木富美

「売れない」のではない、「売り方」を知らないだけ。

誰でも売れるようになる

さぁ皆で日本一業績が上がる現場をつくりましょう！

劇場型

劇的売り方セミナー

事例大公開！
店舗売上 130%UP
単品売上構成比 393%UP



5つの劇場を店舗で実践するとなんと日本一業績が上がる現場に!!

- 劇場1「また行きたい！が溢れる劇場」
- 劇場2「季節で劇的に変わる店舗劇場」
- 劇場3「商品を偉くする劇場」
- 劇場4「ずっとあなたのお客様でいたい劇場」
- 劇場5「心に残る風景をつくる一瞬が永遠劇場」



2027年1月19日（火）
13時～17時30分
ビジョンセンター東京駅前
会員／23,000円　一般／27,000円

店舗は劇場！
「劇場型・劇的売り方セミナー」とは？

モノが溢れ、モノが売れにくい、そう実感する時代ではないでしょうか。
しかし、**成果がでている企業**も存在します。
なぜか？それは、**「売り方」を知っているから**です。
商品を売ることができる販売力、魅力的で愛情を感じるお店づくり、
また来たい！あのスタッフさんにまた会いたい！と思っていただく関係性を築く力
それらの技術に加え、伝えていくことができる教育力が必要不可欠であり、
これから劇的に売上を上げ続ける現場を創るために身につけていかなければならないものです。
S・Yワークスがお送りする「劇場型　劇的売り方セミナー」は、
この**誰にでもできる“技”をお伝えし、学んで頂くセミナー**です。
売り方が分からないとお悩みの販売員から、まだ販売現場を知らない新人販売員、
そして現場に売上を上げてほしいと お考えの経営者様 **ぜひ、皆さんで一緒にご参加下さい！**

劇場型をつくる3つのフロー

第一幕	「思わずまた行きたくなる！」 “また行きたい”は始まりの瞬間が決め手	店舗売上が下限で ▶▶130%UP	劇場1 劇場2
第二幕	「思わず手が伸びる！」 圧倒的な購入率に繋げる技	単品売上構成比が ▶▶393%UP	劇場3
第三幕	「和氣をうみだす売場」 その一瞬を永遠の記憶にする場	劇的リピーター創造で ▶▶200%UP	劇場4 劇場5

劇的売り方セミナーを受講すれば必ず変わる！
お伝えする事は**大きく分けて2つのスキル**

❶マインドがなくても発揮できるスキル
❷マインドがないと発揮できないスキル

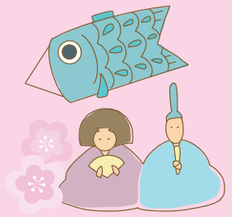
このセミナーでは「売り方」をお伝えします。ほとんどがマインドがなくとも発揮できるスキルを占めます。
しかし、**単発的な売上ではなく、永続的な売上を上げるためには**
「マインドがないと発揮できないスキル」
こそが重要であり、これを身につけなければ永続などありえません。
ではどのように…？そのノウハウをセミナー当日に伝授いたします！

劇場1 「また行きたい！が溢れる劇場」
はじまりの瞬間にまた行きたい！は決まる～劇場の幕あけの瞬間



「いらっしゃいませ」はもう古い！「どうぞご覧くださいませ～」も禁句です！
雑音ではなく、「言葉」を届ける人になろう。
これからどんな商品と出会えるのか？そのワクワクを演出するのが大切です。
これぞ劇的なおもてなしと言われるはじまりの瞬間に必要なスキルを伝授します。

劇場2 「季節で劇的に変わる店舗劇場」
情緒を育む～季節の劇的な先取りと名残の演出の劇場



店頭や店内にこいのぼり、お雛様は飾っていますか？
お客様も働くスタッフも最初に目にする店頭。そこへの愛情の注ぎ方で
良い店かそうでないかの明暗が大きく分かれます。
店頭こそ、劇的な演出が必要であり、お客様に“私たちの意志”を伝える場！

劇場3 「商品を偉くする劇場」
おっとビックリ！これが原点劇場



お客様に一番選ばれている大事な主力商品を育て続けること。
そこへの集中・徹底が企業の未来の決め手ともいえます。
メイクベターはしていますか？試食の機会が旧態化していませんか？
基本的な部分からの徹底的な見直しが必要です！

劇場4 「ずっとあなたのお客様でいたい劇場」
心の中の希(ねが)いを引き出し叶える喜び劇場



現場の品質力。それは個別対応力の差で決まります。そしてその差が
リピーターの創造つまりファン客化に繋がっているのです。
「喜びの総和＝売上」これは長年成長し続けている企業の現場を観続けた
ひとつの真実であり、結果といえます。
目の前の一人のお客様の希いを引きだし、叶えるその術をお伝えします。

劇場5 「心に残る風景をつくる一瞬が永遠劇場」
人生で一番幸せな時劇場



子どもの誕生日はFamilyの最幸の一日です。
その一日の記憶を人生の中で一番に彩る取り組みをできていますか？
例えば“Birthday Record”
記憶価値の創造が、リアル店舗の大きな使命の一つです。
そこに時間と手間をかけることを選択した企業が、唯一無二となるブランドの共通点です。

このセミナーを聞けば、
明日から店舗でやるべきことが
分かる！出来る！そして数値につながる！